



BASIN YANSIMALARI

İHRACATÇILAR VE İŞ İNSANLARI İÇİN VİZESİZ SEYAHATİN ÖNEMİ





İş dünyası vize sorununa çözüm arıyor

Güçlenen küresel iş birlikleri tüm rekabet kurallarının kökten değişmesine neden olurken, iş insanları için seyahat özgürlüğünün önemi her geçen gün daha da artıyor.

Gittikçe çoğalan vize kriziyle birlikte küresel iş dünyası vizesiz seyahat imkanlarını masaya yatırırken, en önemli alternatif olarak vatandaşlık ve oturma programları öne çıkıyor.

Yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları danışmanlığı hizmeti veren Henley & Partners bu konuda iş dünyasını desteklemeye devam ediyor.

Global iş dünyasında değişen rekabet kurallarıyla birlikte iş insanlarının vize serbestisi konusu hiç olmadığı kadar önem kazanmaya başladı. Her geçen gün artan vize sorunlarıyla birlikte küresel iş dünyası seyahat kısıtlamalarının önüne geçmek için alternatif yollar aramaya devam ediyor. Bu alternatiflerin başında ise yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları var. Dünya genelinde 2022 yılında 20 milyar Euro'ya yaklaşan yatırım göçü hızla artarken, yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma izninin önümüzdeki dönemde küresel iş dünyasının önemli gündem maddelerinden biri olması bekleniyor.

Dünyada 45'i aşkın ofisiyle, yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları danışmanlığı hizmeti sunan Henley & Partners, bu önemli gündeme ilişkin olarak gerçekleştirdiği "Varlıkların Korunması Semineri"yle İzmir iş dünyasını bir araya getirdi. İş insanları için vize serbestisinin ve yatırım göçünün öneminin konuşulduğu seminerde, çözüm önerileri de tartışıldı.

Etkinliğe Henley & Partners'ın İspanya, Portekiz ve Ka-

nada'dan iş ortakları da katıldı. Bu üç ülke geniş oturma ve vatandaşlık imkanları ve güçlü pasaportlarıyla öne çıkıyor. Gayrimenkul alarak Avrupa'da oturma elde etmek için İspanya oldukça cazip ülkelerden biri kabul ediliyor. Madrid gayrimenkul raporlarında ön plana çıkıyor ve 500 bin EUR yatırım ile oturma elde edilebiliyor. Öte yandan Avrupa'da vatandaşlığa kısa dönem oturma ile gitme ihtimali olan Portekiz'de yakın zamanda mecliste onaylanan bir yasaya göre yatırımcılar 6-7 yıl beklemek yerine 5 yıl içerisinde vatandaşlığa geçiş sağlayabilecekler. Kanada Start-up Vizesi Programı ise girişimcilere ve şirketlerdeki aktif yatırımcılara ve Kanada'da varlık kurmak isteyen genişleyen işletmelere kalıcı ikamet sağlamayı amaçlıyor. Programın öne çıkan gerekliliklerinden biri IELTS/CLP sınavlarında İngilizce ya da Fransızca dil bilgisi öne çıkıyor.

"Rekabetin tanımlı da sınırları da değişiyor"

18 Ocak'ta Swissôtel Büyük Efes Otel'inde düzenlenen seminerin açılış konuşmasını Henley & Partners Türkiye Direktörü Burak Demirel yaptı. İş dünyasında değişen rekabet ortamına değinen Demirel, "Bildığımız klasik rekabet kavramı dönüşüm içinde; eskisi gibi sınırların içine sıkışıp kalmıyor. Bugünün rekabet birlikte gelişimi hedefliyor. Şirketler, rakiplerle birlikte yürüyüp, pastayı; yani ekosistemi büyütmek için birlikte hareket ediyor. Dünya devleri, belirli hedefler doğrultusunda diresek dirseğe çalışıyor. Dünya yeni bir evrim sürecinde. Bilgiye erişim dijitalleşme öncesine göre çok daha adil. Her iki yılda bir, dünya tarihi boyunca üretilen bilginin iki katı kadar bilgi üreti-

yoruz. Teknolojideki gelişim hızı sürekli katlanarak artıyor. Bu süreç, bir yandan sahada kıran kırana rekabeti doğuruyor, diğer yandan da küresel iş birliklerinin sayısını artırıyor" dedi.

"Seyahat kısıtlamaları iş dünyasının önünde en büyük engel"

Böyle bir yeni dünyada küresel vatandaşlık kavramının öne çıktığını hatırlatan Demirel şöyle devam etti: "Biz bu rekabette kaldıraç bir başka noktadayız. Bizim kaldıraçımızın ana noktasını pasaportların yer aldığı güç alanı oluşturuyor. İş dünyası liderleri açısından hem vize serbestiyetini hem de yatırım göçünü; ülkelerin ekonomik ilerlemeleri için önemli bir kaldıraç olarak görüyoruz. Ekonomik aktivite küresel anlamda her geçen zorlaşıyor. Ağırlik noktaları da farklılaşıyor. Uzun süredir yaşadığımız vize krizleri, hareket alanımızı daha da kısıtlıyor. Yeni pazarlar ve ekonomik açılımlar hedefinde olan Türk iş insanları ise deyim yerindeyse okyanusu geçerken derinde boğulma tehlikesiyle karşı karşıya kalıyor.

Bu anlamda vizesiz seyahat imkanlarına erişebilmek için en önemli alternatif vatandaşlık ve oturma programları olarak öne çıkıyor. Ülkeler arası iş birliğini güçlendiriyoruz, pekiştiriyoruz. Dünyanın açık ara en büyük entegre oturma ve vatandaşlık danışmanlığı firması olarak hem insanları hem ülkeleri birbirlerine yaklaşıyoruz. İş dünyasının, vize sıkıntısı nedeniyle nasıl bir kayba uğradığını biliyoruz.

Biz ise bu sürecin 'ortak hareket' kültürünün hayatımıza soktuğu rekabetlik kavramıyla kolayca üstesinden gelineceğini biliyoruz."



"Bireyler için bir çeşit sigorta poliçesi"

Şirketin global vizyonunu anlatan Henley & Partners Özel Müşteriler Grup Başkanı Dominic Volek ise, yatırım yoluyla oturma ve vatandaşlığın gerek hükümetlerin gerek bireyler açısından pek çok avantaj sağladığını söyledi. 30 yıldır hizmet veren bir şirket olarak, 12 milyar dolarlık bir servet hareketine aracılık yaptıklarını dile getiren Volek şunları söyledi: "Oturma ve yatırım yoluyla vatandaşlık çözümleri sunuyor, binlerce birey ve aileye, onların danışmanlarına ve devletlerin değer üretmesine yardımcı oluyoruz. Bireyler çeşitlendirme, eğitim, emeklilik planları gibi pek çok farklı amaçla oturma ve vatandaşlık programlarına ihtiyaç duyuyorlar. Müşterilerimiz bunu bir B planı ve sigorta poliçesi gibi düşünüyorlar. Üstelik yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma fiziksel olarak taşınma veya dil bilme zorunluluğu yok. Hükümetlere ise program geliştirme, benchmarking gibi konularda danışmanlık yapıyoruz. Ayrıca değişen ihtiyaçlar çerçevesinde ise hizmetlerimizi çeşitlendiriyoruz. Örneğin geçen sene eğitim konusunda danışmanlık vermeye başladık. Ço-

cuklarının eğitimlerini yurtdışında devam ettirmek isteyen ailelere bu doğrultuda uygun oturma ve vatandaşlık programları sunuyoruz."

Henley & Partners'ın güçlü araştırma ekibiyle düzenli raporlar yayınlandığı da anlatan Volek, "Kripto varlığı, pasaport endeksi, servet göçü raporu gibi pek çok çalışma gerçekleştiriyoruz. Bu raporlar pek çok hareketi ve eğilimi de gözler önüne seriyor. Milyonların fiziksel hareketlerini izlediğimiz servet göçü raporu, bu hareketlerin her sene daha da arttığını gösteriyor. Pandemi de bir miktar düşüş yaşandı, ancak 2020 sonrası hareket hızlanarak devam etti" diye ekledi.

İş dünyasının gözünden vize serbestisi

Seminer kapsamında düzenlenen "İhracatçılar ve iş insanları için vizesiz seyahatin önemi" başlıklı panelde ise Ege Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (ESİAD) Başkanı Sibel Zorlu, Kemalpaşa Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (KESİAD) Başkanı Mutlu Can Günel ve CİSALPİNA Tours Genel Müdürü Fatih Gider iş dünyası açısından vize serbestisi konusunu değerlendirdi. Bu konunun artan önemine işaret eden Sibel Zorlu, "Yaşanan

sıkıntılar nedeniyle bir acente gibi çalışmaya başladık. Mülakatlarda artık yeşil pasaportlular bir tercih sebebi oluyor. Vize sorunları nedeniyle çok fuar kaçırdık. Vize sorunu iş dünyasının rekabet gücünü zayıflatıyor" dedi.

Bu sorunların çözümünün en önemli başlıkları haline geldiğini belirten Mutlu Can Günel şunları söyledi:

"Yaşanan vize sorununa çözüm bulmak üzere kafa yormamız lazım. Sınırların kalktığı bir dünyaya evriliyoruz. Sınırlar her manada gittikçe belirsizleşiyor. Bireysel öncelikler ön plana çıkıyor. Dolayısıyla bu sorunların çözümüne odaklanmalıyız. Konuştuğumuz her kanalda bunu ifade ediyoruz."

Vize başvurularında değişen kriterlere değinen Fatih Gider ise "Bugüne kadar iş vizeleri için en büyük kriter davetiyeydi. Ancak artık biz şirket genel merkezimize bir çalışma arkadaşımızı gönderirken çok zorlanıyoruz. Zaman zaman randevu alamadığımız bile oluyor. Ancak artık neredeyse hiçbir kriter geçerli değil. Başvurunuz ret alabiliyor, çok kısa vize verilebiliyor vs. Kişisel gözlemim ret oranlarının sürekli arttığını yönünde. Bunun daha fazla artma ihtimali var" dedi.

Haber Merkezi

İŞ DÜNYASI VİZE SORUNUNA ÇÖZÜM ARIYOR



DÜNYADA 45'i aşkın ofisiyle, yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları danışmanlığı hizmeti sunan Henley & Partners, bu önemli gündeme ilişkin olarak gerçekleştirdiği "Varlıkların Korunması Semineri"yle İzmir iş dünyasını bir araya getirdi. İş insanları için vize serbestisinin ve yatırım göçünün önemini konuştugu seminerde, çözüm önerileri de tartışıldı. Etkinliğe; Henley & Partners'ın İspanya, Portekiz ve Kanada'dan iş ortakları da katıldı. Bu üç ülke, geniş oturma, vatandaşlık imkânları ve güçlü pasaportlarıyla öne çıkıyor.

SEMİNERİN açılış konuşmasını yapan Henley & Partners Türkiye Direktörü Burak Demirel, "Biz bu rekabette kaldıracın bir başka noktasındayız. Bizim kaldıracımızın ana noktasını pasaportların yer aldığı güç alanı oluşturuyor. İş dünyası liderleri açısından hem vize serbestiyetini hem de yatırım göçünü, ülkelerin ekonomik ilerlemeleri için önemli bir kaldıraç olarak görüyoruz. Ekonomik aktivite küresel anlamda her geçen gün zorlaşıyor" dedi. >> 4'TE





İŞ DÜNYASI VİZE SORUNUNA ÇÖZÜM ARIYOR

Güçlenen küresel iş birlikleri tüm rekabet kurallarının kökten değişmesine neden olurken iş insanları için seyahat özgürlüğünün önemi her geçen gün daha da artıyor.



GLOBAL iş dünyasında değişen rekabet kurallarıyla birlikte iş insanlarının vize serbestisi konusu hiç olmadığı kadar önem kazanmaya başladı. Her geçen gün artan vize sorunlarıyla birlikte küresel iş dünyası seyahat kısıtlamalarının önüne geçmek için alternatif yollar aramaya devam ediyor. Bu alternatiflerin başında ise yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları var. Dünya genelinde 2022 yılında 20 milyar avroya yaklaşan yatırım göçü hızla artarken yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma izninin önümüzdeki dönemde küresel iş dünyasının en önemli gündem maddelerinden biri olması bekleniyor.

Dünyada 45'i aşkın ofisiyle, yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları danışmanlığı hizmeti sunan Henley & Partners, bu önemli gündeme ilişkin olarak gerçekleştirdiği "Varlıkların Korunması Semineri"yle İzmir iş dünyasını bir araya getirdi. İş insanları için vize serbestisinin ve yatırım göçünün öneminin konuşulduğu seminerde, çözüm önerileri de tartışıldı.

Etkinliğe Henley & Partners'ın İspanya, Portekiz ve Kanada'dan iş ortakları da katıldı. Bu üç ülke geniş oturma ve vatandaşlık imkânları ve güçlü pasaportlarıyla öne çıkıyor. Gayrimenkul olarak Avrupa'da oturma elde etmek için İspanya oldukça cazip ülkelerden biri kabul ediliyor. Madrid gayrimenkul raporlarında ön plana çıkıyor ve 500 bin EUR yatırım ile oturma elde edilebiliyor. Öte yandan Avrupa'da vatandaşlığa kısa dönem oturma ile gitme ihtimali olan Portekiz'de yakın zamanda mecliste vatandaşlığa geçiş sağlayabilecekler. Kanada Start-up Vizesi Programı ise girişimcilere ve şirketlerdeki aktif yatırımcılara ve Kanada'da varlık kurmak isteyen genişleyen işletmelere kalıcı ikamet sağlamayı amaçlıyor. Programın öne çıkan gerekliliklerinden biri IELTS/CLP sınavlarında İngilizce ya da Fransızca dil bilgisi öne çıkıyor.

"Rekabet değişiyor"

18 Ocak'ta Swissôtel Büyük Efes Otel'inde düzenlenen seminerin açılış konuşmasını Henley & Partners Türkiye Direktörü Burak Demirel yaptı. İş dünyasında değişen rekabet ortamına değinen Demirel, "Bildiğimiz klasik rekabet kavramı dönüşüm içinde eski gibi sınırların içine sıkışıp kalmıyor. Bugünün rekabet birlikte gelişimi hedefliyor. Şirketler, rakiplerle birlikte yürüyüp pastayı yani ekosistemi büyümek için birlikte hareket ediyor. Dünya devleri, belirli hedefler doğrultusunda diresek dirseğe çalışıyor. Dünya yeni bir evrim sürecinde. Bilgiye erişim dijitalleşme öncesine göre çok daha adli. Her iki yılda bir, dünya tarihi boyunca üretilen bilginin iki katı kadar bilgi üretiyoruz. Teknolojideki gelişim hızı sürekli katlanarak artıyor. Bu süreç, bir yandan sahada kıran kırana rekabeti doğuruyor, diğer yandan da küresel iş birliklerinin sayısını artırıyor" dedi.

"Seyahat kısıtlamaları iş dünyasının önünde en büyük engel"

Böyle bir yeni dünyada küresel vatandaşlık kavramının öne çıktığını hatırlatan Demirel, şöyle devam etti: "Biz bu rekabette kaldıracın bir başka noktasındayız. Bizim kaldıracımızın ana noktasını, pasaportların yer aldığı güç alanı oluşturuyor. İş dünyası liderleri açısından hem vize serbestiyetini hem de yatırım göçünü, ülkelerin ekonomik ilerlemeleri için önemli bir kaldıraç olarak görüyoruz. Ekonomik aktivite küresel anlamda her geçen gün zorlaşıyor.

Ağırılık noktaları da farklılaşıyor. Uzun süredir yaşadığımız vize krizleri, hareket alanımızı daha da kısıtlıyor. Yeni pazarlar ve ekonomik açılımlar hedefinde olan Türk iş insanları ise deyim yerindeyse okyanusu geçerken derede boğulma tehlikesiyle karşı karşıya kalıyor. Bu anlamda vizesiz seyahat imkânlarına erişilebilmek için en önemli alternatif, vatandaşlık ve oturma programları olarak öne çıkıyor. Ülkeler arası iş birliğini güçlendiriyoruz, pekiştiriyoruz.

Dünyanın açık ara en büyük entegre

oturma ve vatandaşlık danışmanlığı firması olarak hem insanları hem ülkeleri birbirlerine yakınlaştırıyoruz. İş dünyasının, vize sıkıntısı nedeniyle nasıl bir kayba uğradığını biliyoruz. Biz ise bu sürecin 'ortak hareket' kültürünün hayatımıza soktuğu rekabetlik kavramıyla kolayca üstesinden gelineceğini biliyoruz."

"Bireyler için bir cesit sigorta policesi"

Şirketin global vizyonunu anlatan Henley & Partners Özel Müşteriler Grup Başkanı Dominic Volek ise yatırım yoluyla oturma ve vatandaşlığın gerek hükümetler gerek bireyler açısından pek çok avantaj sağladığını söyledi. 30 yıldır hizmet veren bir şirket olarak 12 milyar dolarlık bir servet hareketine aracılık yaptıklarını dile getiren Volek, şunları söyledi:

"Oturma ve yatırım yoluyla vatandaşlık çözümleri sunuyor, binlerce birey ve aileye, onların danışmanlarına ve devletlerin değer üretmesine yardımcı oluyoruz. Bireyler çeşitlendirme, eğitim, emeklilik planları gibi pek çok farklı amaçla oturma ve vatandaşlık programlarına ihtiyaç duyuyorlar. Müşterilerimiz bunu bir B planı ve sigorta policesi gibi düşünüyorlar. Üstelik yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma fiziksel olarak taşınma veya dil bilme zorunluluğu yok.

Hükümetlere ise program geliştirme, benchmarking gibi konularda danışmanlık yapıyoruz. Ayrıca değişen ihtiyaçlar çerçevesinde hizmetlerimizi çeşitlendiriyoruz. Örneğin geçen sene eğitim konusunda danışmanlık vermeye başladık. Çocuklarının eğitimlerini yurt dışında devam ettirmek isteyen ailelere bu doğrultuda uygun oturma ve vatandaşlık programları sunuyoruz."

Henley & Partners'ın güçlü araştırma ekibiyle düzenli raporlar yayımlandığı da anlatan Volek, "Kripto varlığı, pasaport endeksi, servet göçü raporu gibi pek çok çalışma gerçekleştiriyoruz. Bu raporlar pek çok hareketi ve eğilimi de gözler önüne seriyor. Milyonlar için fiziksel hareketlerini izlediğimiz servet göçü raporu, bu hareketlerin her sene daha da arttığını gösteriyor. Pandemiye bir miktar düşüş yaşandı ancak 2020 sonrası hareket hızlanarak devam etti" diye ekledi.

İş dünyasının gözünden vize serbestisi

Seminer kapsamında düzenlenen "İhracatçılar ve iş insanları için vizesiz seyahatin önemi" başlıklı panelde ise Ege Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (ESİAD) Başkanı Sibel Zorlu, Kemaletpaşa Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (KESİAD) Başkanı Mutlu Can Günel ve Cısalpina Tours Genel Müdürü Fatih Gider, iş dünyası açısından vize serbestisi konusunu değerlendirdi. Bu konunun artan önemine işaret eden Sibel Zorlu, "Yaşanan sıkıntılar nedeniyle bir acente gibi çalışmaya başladık. Mülakatlarda artık yeşil pasaportlular bir tercih sebebi oluyor. Vize sorunları nedeniyle çok fuar kaçırdık. Vize sorunu iş dünyasının rekabet gücünü zayıflatıyor" dedi.

Bu sorunların çözümünün, en önemli başlıkları haline geldiğini belirten Mutlu Can Günel ise şunları söyledi: "Yaşanan vize sorununa çözüm bulmak üzere kafa yormamız lazım. Sınırların kalktığı bir dünyaya evriliyoruz." **HABER MERKEZİ**



İŞ DÜNYASI VİZE SORUNUNA ÇÖZÜM ARIYOR

Güçlenen küresel iş birlikleri tüm rekabet kurallarının kökten değişmesine neden olurken, iş insanları için seyahat özgürlüğünün önemi her geçen gün daha da artıyor.

Gittikçe çoğalan vize kriziyle birlikte küresel iş dünyası vizesiz seyahat imkanlarını masaya yatırırken, en önemli alternatif olarak vatandaşlık ve oturma programları öne çıkıyor.

Yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları danışmanlığı hizmeti veren Henley & Partners bu konuda iş dünyasını desteklemeye devam ediyor.

Global iş dünyasında değişen rekabet kurallarıyla birlikte iş insanlarının vize serbestisi konusu hiç olmadığı kadar önem kazanmaya başladı. Her geçen gün artan vize sorunlarıyla birlikte küresel iş dünyası seyahat kısıtlamalarının önüne geçmek için alternatif yollar aramaya devam ediyor. Bu alternatiflerin başında ise yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları var. Dünya genelinde 2022 yılında 20 milyar Euro'ya yaklaşan yatırım göçü hızla artarken, yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma izninin önümüzdeki dönemde küresel iş dünyasının en önemli gündem maddelerinden biri olması bekleniyor.

Dünyada 45'i aşkın ofisiyle, yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programları danışmanlığı hizmeti sunan Henley & Partners, bu önemli gündeme ilişkin olarak gerçekleştirdiği "Varlıkların Korunması Semineri"yle İzmir iş dünyasını bir araya getirdi. İş insanları için vize serbestisinin ve yatırım göçünün öneminin konuşulduğu seminerde, çözüm önerileri de tartışıldı.



İtkinliğe Henley & Partners'ın İspanya, Portekiz ve Kanada'dan iş ortakları katıldı.

Bu üç ülke geniş oturma ve vatandaşlık imkanları ve güçlü pasaportlarıyla öne çıkıyor. Gayrimenkul alarak Avrupa'da oturma elde etmek için İspanya oldukça cazip ülkelerden biri kabul ediliyor. Madrid gayrimenkul raporlarında ön plana çıkıyor ve 500 bin EUR yatırım ile oturma elde edilebiliyor. Öte yandan Avrupa'da vatandaşlığa kısa dönem oturma ile gitme ihtimali olan Portekiz de yakın zamanda mediate onaylanan bir yasaya göre yatırımcılar 6-7 yıl beklemek yerine 5 yıl içerisinde vatandaşlığa geçiş sağlayabilecekler. Kanada Start-up Vizesi Programı ise girişimcilere ve şirketlerdeki aktif yatırımcılara ve Kanada'da varlık kurmak isteyen girişimciyi işletmelere kalıcı ikamet sağlamayı amaçlıyor. Programın öne çıkan gerekliliklerinden biri IELTS/CLP sınavlarında İngilizce ya da Fransızca dil bilgisi öne çıkıyor.

"REKABETİN TANIMI DA SINIRLARI DA DEĞİŞİYOR"

18 Ocak'ta Swissôtel Büyük Efes Otel'inde düzenlenen seminerin açılış konuşmasını Henley & Partners Türkiye Direktörü Burak Demirel yaptı. İş dünyasında değişen rekabet ortamına değinen Demirel, "Bildığımız klasik rekabet kavramı dönüşüm içinde; eskisi gibi sınırların içine sıkışıp kalmıyor. Bugünün rekabeti birlikte gelişimi hedefliyor. Şirketler, rakiplerle birlikte yürüyüp, pastayı; yani ekosistemi büyütmek için birlikte hareket ediyor. Dünya devletleri, belirli hedefler doğrultusunda dişer düşere çalışıyor. Dünya yeni bir evrim sürecinde. Bilgiye erişim dijitalleşme öncesine göre çok daha adil. Her iki yılda bir, dünya tarihi boyunca üretilen bilginin iki katı kadar bilgi üretiyoruz. Teknolojideki gelişim hızı sürekli katlanarak artıyor. Bu süreç, bir yandan sahada kuran kırana rekabeti doğuruyor, diğer yandan da küresel iş birliklerinin sayısını artırıyor" dedi.

"SEYAHAT KISITLAMALARI İŞ DÜNYASININ ÖNÜNDE EN BÜYÜK ENGEL"

Böyle bir yeni dünyada küresel vatandaşlık kavramının önemini hatırlatan Demirel şöyle devam etti: "Biz bu rekabette kaldıracın bir başka noktasındayız. Bizim kaldıracımızın ana noktasını pasaportların yer aldığı göç alanı oluşturuyor. İş dünyası liderleri açısından hem vize serbestiyetini hem de yatırım göçünü; ülkelerin ekonomik ilerlemeleri için önemli bir kaldıraç olarak görüyoruz. Ekonomik aktivite küresel anlamda her geçen zorlaşıyor. Ağırlık noktaları da farklılaşıyor. Uzun süredir yaşadığımız vize krizleri, hareket alanımızı daha da kısıtlıyor. Yeni pazarlar ve ekonomik açılımlar hedefinde olan Türk iş insanları ise deyim yerindeyse okyanusu geçerken derede boğulma tehlikesiyle karşı karşıya kalıyor. Bu anlamda vizesiz seyahat imkanlarına erişebilmek için en önemli alternatif vatandaşlık ve oturma programları olarak öne çıkıyor. Ülkeler arası iş birliğini güçlendiriyoruz, pekiştiriyoruz. Dünyanın açık ara en büyük entegre oturma ve vatandaşlık danışmanlığı firması olarak hem insanları hem ülkeleri birbirlerine yakınıştırıyoruz. İş dünyasının, vize sıkıntısı nedeniyle nasıl bir kayba uğradığını biliyoruz. Biz ise bu sürecin 'ortak hareket' kültürünün hayatımıza soktuğu rekabetlik kavramıyla kolayca üstesinden gelineceğini biliyoruz."

"BİREYLER İÇİN BİR ÇEŞİT SİGORTA POLİSESİ"

Şirketin global vizyonunu anlatan Henley & Partners Özel Müşteriler Grup Başkanı Dominic Volek ise, yatırım yoluyla oturma ve vatandaşlığın gerek hükümetlerin gerekse bireyler açısından pek çok avantaj sağladığını söyledi. 30 yıldır hizmet veren bir şirket olarak, 12 milyar dolarlık bir servet hareketine aracılık yaptıkları dile getiren Volek şunları söyledi: "Oturma ve yatırım yoluyla vatandaşlık çözümleri sunuyor, binlerce birey ve aileye, onların danışmanlarına ve devletlerin değer üretmesine yardımcı oluyoruz. Bireyler çeşitlendirme, eğitim, emeklilik planları gibi pek çok farklı amaçla oturma ve vatandaşlık programlarına ihtiyaç duyuyorlar. Müşterilerimiz bunu bir B planı ve sigorta polisi gibi düşünmüyorlar. Üstelik yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma fiziksel olarak taşınma veya dil bilme zorunluluğu yok. Hükümetlere ise program geliştirme, benchmarking gibi konularda danışmanlık yapıyoruz. Ayrıca değişen ihtiyaçlar çerçevesinde ise hizmetlerimizi çeşitlendiriyoruz. Örneğin geçen sene eğitim konusunda danışmanlık vermeye başladık. Çocuklarının eğitimlerini yurtdışında devam ettirmek isteyen ailelere bu doğrultuda uygun oturma ve vatandaşlık program-



lan sunuyoruz"

Henley & Partners'ın güçlü araştırma ekibiyle düzenlenen raporlar yayımlandığı da anlatılan Volek, "Kripto varlığı, pasaport endeksi, servet göçü raporu gibi pek çok çalışma gerçekleştireyoruz. Bu raporlar pek çok hareketi ve eğilimi de gözler önüne seriyor. Milyonların fiziksel hareketlerini izledikimiz servet göçü raporu, bu hareketlerin her sene daha da arttığını gösteriyor. Pandemi de bir miktar düşüş yaşandı, ancak 2020 sonrası hareket hızlanarak devam etti" diye ekledi.

İŞ DÜNYASININ GÖZÜNDEN VİZE SERBESTİSİ

Seminer kapsamında düzenlenen "İhracatçılar ve iş insanları için vizesiz seyahatin önemi" başlıklı panelde ise Ege Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (ESİAD) Başkanı Sibel Zorlu, Kemalpaşa Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (KE-SİAD) Başkanı Mutlu Can Günel ve Cialpina Tours Genel

Müdürü Fatih Gider iş dünyası açısından vize serbestisi konusunu değerlendirdi. Bu konunun artan öneminde işaret eden Sibel Zorlu, "Yaşanan sıkıntılar nedeniyle bir acente gibi çalışmaya başladık. Mülakatlarda artık yeşil pasaportlular bir tercih sebebi oluyor. Vize sorunları nedeniyle çok fuat kaçırıldı. Vize sorunu iş dünyasının rekabet gücünü zayıflatıyor" dedi.

Bu sorunların çözümünün en önemli başlıklarına haline geldiğini belirten Mutlu Can Günel şunları söyledi: "Yaşanan vize sorununa çözüm bulmak üzere kafa yormamız lazım. Sınırların kalktığı bir dünyaya evriliyoruz. Sınırlar her manada gittikçe belirsizleşiyor. Bireysel öncelikler ön plana çıkıyor. Dolayısıyla bu sorunun çözümüne odaklanmalıyız. Konuştuğumuz her kanalda bunu ifade ediyoruz"

Vize başvurularında değişen kriterlere değinen Fatih Gider ise "Bugüne kadar iş vize-leri için en büyük kriter davetiye oldu. Ancak artık biz şirket genel merkezimize bir çalışma arkadaşımızı gönderirken çok zorlanıyoruz. Zaman zaman randevu alamadığımız bile oluyor. Ancak artık nedeyse hiçbir kriter geçerli değil. Başvurunuz ret alabiliyor, çok kısa vize verilebiliyor vs. Kişisel gözlemlerim ret oranlarının sürekli arttığı yönünde. Bunun daha fazla artma ihtimali var" dedi.